

CERTIFICADO DE CONCLUSÃO

Certificamos que,

JOSE FLAVIO FRANCO

Participou do treinamento de Métodos de Vendas, aprimorando suas habilidades em prospecção, negociação, fechamento de negócios e estratégias comerciais. O curso abordou temas como Mindset Comercial, Inteligência Emocional, Expansão de Mercado, Tecnologia aplicada às vendas e Análise Estratégica, contribuindo para o desenvolvimento profissional e a maximização de resultados.

Carga horária: 4 horas

Instrutor: Rafael Dantas, Diretor Comercial na Asia Shipping



Documento digital, emitido,
assinado e validado via Blockchain

EMISSION:

